

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen und zählen weltweit zu den führenden Herstellern auf dem Gebiet technischer Schallschutz für Gas- und Dampfturbinen. Durch ein hohes Maß an Know-how sowie dem Bewusstsein für Qualität und Nachhaltigkeit haben wir uns als Partner aller namhaften Kunden im Kraftwerksbereich etabliert.

Unsere weltweite Ausrichtung setzt bei unseren Mitarbeitern ein hohes Maß an Flexibilität und globalem Denken voraus.

Zur Umsetzung unserer Wachstumsziele im Bereich Akustische Messräume sowie Schallschutzanlagen Maschinenbau suchen wir Sie als kompetente/n

Mitarbeiter/in Technischer Vertrieb

Ihre Aufgabe:

- Akquise von Neukunden, Sicherstellung und Ausbaulangfristiger Kundenbeziehungen
- Intensive Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Konzipieren, Planen und Umsetzen von kundenspezifischen Lösungen
- Integriertes technisches und kaufmännisches Projektmanagement
- Kontinuierliche Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Maschinenbaustudium bzw. Ausbildung zum Techniker, idealerweise mit Kenntnissen aus dem Bereich Akustik / Schallschutz oder vergleichbar
- Berufserfahrung als Projektleiter oder im Direktvertrieb technischer Produkte sind von Vorteil
- Ausgeprägte Vertriebskompetenz, Erfahrungen im Auf- und Ausbau von Kundenstrukturen
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Zu Ihren persönlichen Eigenschaften zählt ein sicheres, überzeugendes und kompetentes Auftreten. Es fällt Ihnen leicht, sich neuen Herausforderungen zu stellen. Sie arbeiten zielorientiert und strukturiert und engagieren sich mit Leidenschaft und Teamkompetenz in Ihrem neuen Aufgabengebiet.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Ansprechpartner: Herr Udo Minkus

Telefon: 06233-7704-43

E-Mail: Udo.Minkus@wendt-sit.de

www.wendt-noise-control.de

